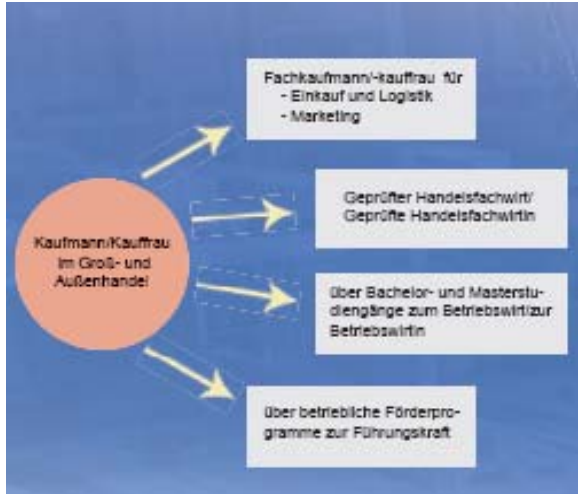


## Gute Zukunftsaussichten

Handel ist lebendig! Nach der Ausbildung können Sie in vielen Bereichen arbeiten, z. B. im Ein- und Verkauf, in der Logistik oder im Marketing.

Außerdem gibt es für Ihren beruflichen Aufstieg eine Menge Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten:



Zusätzlich bietet Ihnen die BBS Münden bereits während Ihrer Ausbildung die Möglichkeit, durch Teilnahme am Fachoberschul- Zusatzangebot die Fachhochschulreife zu erwerben (Realschulabschluss erforderlich), um Ihre Zukunftschancen zu optimieren.

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

- den Verbänden des Groß- und Außenhandels ([www.bga.de](http://www.bga.de))
- der IHK Göttingen/Hannover
- den Arbeitsagenturen ([www.arbeitsagentur.de](http://www.arbeitsagentur.de))

## Anmeldung

bis Ende Februar erwünscht.



Sie haben eine Frage?  
Sie möchten eine Beratung?  
Sie möchten uns etwas mitteilen?

Kontakt:

Montag bis Freitag von 07:30 bis 13:30 Uhr  
Donnerstag von 14:30 bis 17:00 Uhr

Berufsbildende Schulen Münden  
Auefeld 8  
34346 Hann. Münden

Sekretariat / Schülerbüro  
Telefon: 05541 90378-0  
Telefax: 05541 90378-44

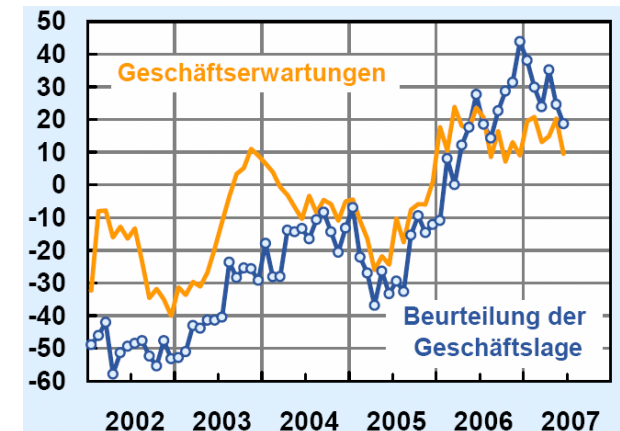
Fachbereichsleitung Wirtschaft und Verwaltung  
Frau Frank; Telefon: 05541 90378-36

Fachbereichsleitung Technik  
Herr Schneider; Telefon: 05541 90378-13

Fachbereichsleitung Pflege-Therapie-Hauswirtschaft  
Frau Wimar; Telefon: 05541 90378-37

E-Mail: [info@bbs-muenden.de](mailto:info@bbs-muenden.de)  
Internet: [www.bbs-muenden.de](http://www.bbs-muenden.de)

# Kaufmann / Kauffrau im Groß- und Außenhandel



## Was ist Groß- und Außenhandel?

Dass wir täglich Kaffee, Zeitungen oder Schuhe im Einzelhandelsgeschäft um die Ecke kaufen können, verdanken wir dem Groß- und Außenhandel. Die Groß- und Außenhändler sorgen dafür, dass die Waren vom Hersteller ins Geschäft gelangen → kostengünstig, schnell und sicher.

Auch Unternehmen aus Industrie, Handwerk, Landwirtschaft und Gastronomie benötigen Rohstoffe und Waren aller Art – aus dem In- und Ausland.

Bei den Groß- und Außenhandelsunternehmen finden sie alles: der Shampoo-Hersteller die chemischen Stoffe, der Handwerker die Schrauben, der Koch die Produkte und Zutaten. Dazu kommt ein großes Angebot moderner Dienstleistungen rund um die Waren.

### Groß- und Außenhandel steht für

- vielfältiges Warensortiment
- Bewegung von Waren aus aller Welt
- Menschen, die Waren und Märkte kennen
- moderne Informations- und Kommunikationssysteme
- Service und Kundenberatung
- Dienstleistungen aus den Bereichen Logistik, Marketing und Finanzierung

### Ein bedeutender Wirtschaftszweig

Der Groß- und Außenhandel erwirtschaftet einen Jahresumsatz von 1,2 Billionen Euro (1.200.000.000.000!) mit:

- 120.000 Unternehmen
- 1,2 Millionen Beschäftigten
- 60.000 Auszubildenden

### Eine Ausbildung mit viel Abwechslung

Kaufleute im Groß- und Außenhandel sind ständig für ihre Kunden im Einsatz: im Büro, im Warenlager, unterwegs.

### Ein abwechslungsreicher Beruf!

Darauf werden Sie umfassend vorbereitet:

- im Betrieb und in der Berufsschule

- in 2 bis 3 Jahren (je nach Leistung und Schulabschluss)

Gleich zu Beginn der Ausbildung entscheiden Sie sich für eine **Fachrichtung**: Großhandel oder Außenhandel.

Im **Betrieb** durchlaufen Sie unterschiedliche Abteilungen und lernen z. B., wie man

- Kunden berät und neue Kunden gewinnt
- Preise kalkuliert
- Verkaufsgespräche führt
- Transportrouten und Logistikabläufe berechnet
- EDV-Systeme nutzt
- Marketing- und Werbemaßnahmen einsetzt
- Messen und andere Projekte organisiert



In der **Berufsschule** vermitteln wir Ihnen das theoretische Wissen hinsichtlich der folgenden Inhalte:

- Beschaffung und Absatz
- Logistik
- Marketing
- Buchführung und Controlling
- Personalwesen
- Projektarbeit
- Volkswirtschaftliche Faktoren
- Finanzierung
- Preispolitische Entscheidungen

Zusätzlich werden Sie ausgebildet in den Fächern Deutsch, Englisch, Politik und Sport.

In Ihrem ersten Ausbildungsjahr werden Sie an zwei Tagen pro Woche in der Berufsschule ausgebildet, im zweiten und dritten Ausbildungsjahr jeweils an einem Tag.

Sie schließen Ihre Ausbildung mit einer schriftlichen und einer praktischen Prüfung vor der Industrie- und Handelskammer ab.

### Ausbildungsvoraussetzungen

Die Ausbildung zum Kaufmann bzw. zur Kauffrau im Groß- und Außenhandel ist für Sie das Richtige, wenn Sie:

- gern auf Menschen zugehen
- planen und organisieren können
- Eigeninitiative zeigen und gern im Team arbeiten
- gut mit Daten und Zahlen umgehen können
- gern Büroarbeiten machen
- direkt mit Waren und Rohstoffen umgehen wollen
- Wert auf Qualität legen
- an modernen Informations- und Kommunikationsmitteln interessiert sind
- gern eine Fremdsprache lernen
- neugierig und bereit sind, ständig dazulernen
- Sie eignen sich besonders für die Fachrichtung Außenhandel, wenn Sie außerdem sprachbegabt sind und gern ins Ausland reisen.

### Worauf achten Unternehmen?

- guter Schulabschluss, wichtige Fächer: Mathematik, Deutsch, Fremdsprache
- gute Umgangsformen
- sicheres, freundliches Auftreten
- Selbständigkeit und Zielstrebigkeit

### Tipps für die Bewerbung

- fehlerfreies Anschreiben
- Lebenslauf ohne Lücken
- Begründung der Berufswahl
- Praktika
- Freizeitaktivitäten
- Schulzeugnis
- ansprechende, übersichtliche Gestaltung der Bewerbungsmappe